**UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR**

**FACULTAD MULTIDISCIPLINARIA ORIENTAL**

**INGENIERÍA DE SISTEMAS INFORMÁTICOS**

**INGENIERIA ECONOMICA**



**Proyecto Final**

Estrategias de eficiencia para los procesos de compra y venta en la empresa Ferro Mundo, ubicada en San Francisco Gotera, Morazán.

**Docente:**

Ing. César Neftalí Sáenz Romero

**Integrantes:**

Amaya Sánchez Katherine Gabriela AS19026

Guevara Arriaza Danny Emanuel GA19014

Hernández Zavala Cynthia Nohemy HZ19004

Velásquez Victoria Gabriela VV19020

Ciclo II 2021, Agosto 2021 San Miguel, El Salvador, Centroamérica

**INTRODUCCIÓN**

En el presente trabajo se muestra un análisis económico donde se pretende evaluar cuatro alternativas con estructuras distintas y diferentes aplicaciones del flujo de efectivo con cuyo análisis se podrá ver cuál de las alternativas es más viable para dar solución a la problemática donde la empresa ha observado que desde hace algún tiempo se han presentado pérdidas de efectivo debido a que su método de compras y ventas actual no es el más eficiente, esto afecta de manera negativa a la empresa “Ferro Mundo” que se encuentra ubicada en san francisco gotera, Morazán dicha empresa se dedica a la venta y compra de artículos de ferretería, sanitización y pintura lo que se busca es encontrar la mejor alternativa para dar solución al problema antes mencionado.

En donde se considerarán las técnicas para la comparación de alternativas mutuamente excluyentes, utilizando los métodos convenientes.

Estos métodos serán aplicados con el objetivo de determinar la alternativa más conveniente para la empresa la cual le pueda generar menos pérdidas y más ganancias, que ésta decida emprender dicha alternativa.

**OBJETIVOS**

**Objetivos General:**

* General las alternativas óptimas para el mejoramiento del proceso de compra y venta de la Empresa Ferro Mundo.
* Identificar la problemática interna de la Empresa Ferro Mundo, para la mejora de su situación económica a futuro.

**Objetivos Específicos:**

* Deducir la alternativa que satisfaga mejor la problemática de la Empresa Ferro Mundo basándose en los resultados.
* Sugerir al gerente de la Empresa Ferro Mundo que alternativa es la más conveniente.
* Detallar de manera más clara la información de todos los métodos o técnicas usadas en el presente trabajo.

**MARCO TEÓRICO**

**ANTECEDENTES DE LA EMPRESA**

La FERRETERÍA FERRO MUNDO nace comercialmente el 15 de octubre del 1991, cuenta con una trayectoria de más de 20 años de experiencia, es una empresa familiar fundada por la Señora Carmen Elizabeth Gonzales de la torre y su esposo el Señor Mario Cortes De la torre Guzmán quienes toman la iniciativa de crear esta empresa en san francisco gotera, Morazán.

Según describe la Señora Carmen Elizabeth Gonzales de la torre el negocio empezó en la sala de la casa como una simple ferretería que solo vendía inicialmente artículos como clavos, martillos, palas, dándole el nombre de ferretería González estando ubicada en el municipio de Delicias de Concepción, Departamento de Morazán.

Al ver que el negocio marchaba bien decidieron cambiar de ubicación el negocio ya que en la ubicación actual no se contaba con suficiente espacio para colocar la mercadería. Trasladando el negocio al municipio de Osicala, Departamento de Morazán, en el año de 1,994, cambiándole el nombre al negocio por Ferretería Ferro Mundo, contando ahora con más variedades de productos y obteniendo así más clientes.

Teniendo esta sucursal consiguieron algunos contratos con FOVIAL vendiendo las herramientas que necesitaban en los proyectos cercanos, debido a esto necesitaban un local que estuviera ubicado en la cabecera departamental, arriesgándose así a sacar un préstamo en el banco.

Con dicho préstamo en el año de 1,999 abrieron otra sucursal en San Francisco Gotera, Departamento de Morazán con el mismo nombre de Ferretería Ferro Mundo, encontrando competencia, es así como contratan nuevo personal para administrar la nueva sucursal, teniendo actualmente buenos ingresos.

**GIRO O ACTIVIDAD ECONÓMICA**

**Nombre Comercial:** Ferretería Ferro Mundo

**Giro de la Empresa:** Comercial

**Actividad Económica:** Compra y Venta de productos de Ferretería, sanitización y pintura.

**ÁREA GEOGRÁFICA**

Ferretería Ferro Mundo está ubicada en 4a Calle Ote., San Francisco Gotera.

****

**ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL**

**GERENTE**

**Propietaria**

**VENDEDOR AL DETALLE**

**Empleado**

**AREA VENTAS**

**Empleados**

**CAJERA DESPACHADORA**

**Empleada**

**AREA FINANZAS**

**Contador**

**AREA SERVIO AL CLIENTE**

**A domicilio**

**DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA**

El gerente de la Empresa Ferro Mundo ha observado que desde hace algún tiempo se han presentado pérdidas de efectivo debido a que su método de compras y ventas actual no es el más eficiente, esto afecta de manera negativa a la empresa. Esta situación le preocupa y busca las mejores alternativas para solucionar dicho problema.

**¿Cómo este proyecto contribuye a resolver el problema?**

Contribuye en gran manera a la solución de la problemática que presenta la Empresa Ferro Mundo ya que al contar con una forma segura y eficaz de compra y venta será favorable para la empresa lo cual para que obtenga ganancias y no pérdidas.

**DESCRIPCIÓN TEÓRICA DE LAS ALTERNATIVAS**

**Alternativa A:** “Contratar un ingeniero para la creación de un Software”

**Descripción:** Consiste en contratar una persona que sea profesional en el tema de la computación (Ingeniero de sistemas) que sea capaz de analizar el problema en que se encuentra la empresa y que este pueda desarrollar un software encaminado a la compra y venta de productos de la empresa ferro Mundo y que el mismo maneje dicho sistema.

**Alternativa B:** “Comprar un Software ya existente y funcional”

**Descripción:** Adquirir un software estable, funcional y que este sea seguro donde la empresa podrá realizar todos los procesos que se requieran para la compra y venta de los productos y a la misma vez que sea amigable con el usuario lo que hará que el personal que lo usé le sea fácil poder usar dicho sistema.

**Alternativa C:** “Mejorar el método ya existente”

**Descripción:** Mejorar la funcionalidad del sistema ya existente que sea fácil de usar para el personal que lo maneje, solucionar los errores que el sistema presenta ya que es poco funcional y muy difícil de usar al momento de realizar los procesos que se requieren y esto hace que el trabajo sea lento lo cual no es rentable para la empresa.

**Alternativa D:** “Pagar una licencia de un software”

**Descripción:** Hace un tiempo la ferretería Ferro Mundo ha tenido una notable pérdida de efectivo, el gerente está buscando el por qué sucede este problema, analizando la problemática ha decidido pagar la licencia de un software para que este sea el nuevo sistema que usen sus empleados y poder así solucionar dicho problema.

**CÁLCULO DE LA TMAR**

La empresa “FERROMUNDO” necesita realizar un préstamo por la cantidad de $50,000 y desea saber en cual banco le ofrecen una menor tasa de interés por lo que se realiza el cálculo de la TMAR.

**BANCO “CREDOMATIC”**

Tasa de interés sobre el préstamo = 6.674%

Tasa de inflación proyectada en El Salvador = 4%

**BANCO “CUSCATLAN”**

Tasa de interés sobre el préstamo = 13%

Tasa de inflación proyectada en El Salvador = 4%

**BANCO “AZUL”**

Tasa de interés sobre el préstamo = 7%

Tasa de inflación proyectada en El Salvador = 4%

**Conclusión:** La menor tasa de interés se da en el Banco CREDOMATIC con 11%, por lo tanto, se decide realizar el prestamos en dicho banco.

**PRESUPUESTO DE LAS ALTERNATIVAS**

**ALTERNATIVA “A”**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **DESCRIPCIÓN** | **CANTIDAD** | **COSTO UNITARIO($)** | **COSTO DE PARTIDA** |
| Anteproyecto | 1 | - | $ 100.00 |
| Diseño del sistema | 1 | - | $ 960.00 |
| Programación y prueba del sistema, plan de implementación | 1 | - | $ 5,000.00 |
| Capacitación de empleados | 6 | $ 1,041 | $ 6,246.00 |
| Equipo | 1 | - | $ 1,000.00 |
| Mantenimiento de quipo anual | 1 | $ 50.00 | $ 600.00 |
| Pago anual de empleados | 6 | $ 304.17 | $ 21,900.24 |
| Pago anual de electricidad | 12 | $ 150.00 | $ 1,800.00 |
| Pago anual de Internet | 12 | $ 100.00 | $ 1,200.00 |
| Pago anual de agua | 12 | $ 50.00 | $ 600.00 |
| **VIDA ÚTIL** | - | - | **8 años** |
| **COSTO TOTAL** | - | - | **$ 39,406.24** |
| **INGRESOS ANUALES** | - | - | **$ 58,714.22** |
| **INGRESOS (PRÉSTAMO)** | - | - | **$ 50,000.00** |

**ALTERNATIVA “B”**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **DESCRIPCIÓN** | **CANTIDAD** | **COSTO UNITARIO($)** | **COSTO DE PARTIDA** |
| Compra e instalación del sistema | 1 | - | $ 2,500.00 |
| Consultoría (elección de un buen software) | 1 | - | $ 120.00 |
| Capacitación de empleados | 6 | $ 1,041.00 | $ 6,246.00 |
| Equipo | 1 | - | $ 1,000.00 |
| Mantenimiento de quipo anual | 1 | $ 50.00 | $ 600.00 |
| Pago anual de empleados | 6 | $ 304.17 | $ 21,900.24 |
| Pago anual de electricidad | 12 | $ 150.00 | $ 1,800.00 |
| Pago anual de Internet | 12 | $ 100.00 | $ 1,200.00 |
| Pago anual de agua | 12 | $ 50.00 | $ 600.00 |
| **VIDA ÚTIL** | - | - | **9 años** |
| **COSTO TOTAL** | - | - | **$ 35,966.24** |
| **INGRESOS ANUALES** | - | - | **$ 58,714.22** |
| **INGRESOS (PRÉSTAMO)** | - | - | **$ 50,000.00** |

**ALTERNATIVA “C”**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **DESCRIPCIÓN** | **CANTIDAD** | **COSTO**  **UNITARIO($)** | **COSTO DE PARTIDA** |
| Compra de equipo nuevo (computadoras) | 2 | $ 1,100.00 | $ 2,200.00 |
| Contratar Empresa (Instalación del equipo) | 1 | - | $ 160.00 |
| Contratar Ingeniero(creador del sistema para mejorarlo) | 1 | - | $ 800.00 |
| Capacitación de empleados | 6 | $ 1,041.00 | $ 6,246.00 |
| Equipo | 1 | - | $ 1,000.00 |
| Mantenimiento de quipo anual | 3 | $ 50.00 | $ 1,800.00 |
| Pago anual de empleados | 6 | $ 304.17 | $ 21,900.24 |
| Pago anual de electricidad | 12 | $ 150.00 | $ 1,800.00 |
| Pago anual de Internet | 12 | $ 100.00 | $ 1,200.00 |
| Pago anual de agua | 12 | $ 50.00 | $ 600.00 |
| **VIDA ÚTIL** | - | - | **8 años** |
| **COSTO TOTAL** | - | - | **$ 37,706.24** |
| **INGRESOS ANUALES** | - | - | **$ 58,714.22** |
| **INGRESOS (PRÉSTAMO)** | - | - | **$ 50,000.00** |

**ALTERNATIVA “D”**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **DESCRIPCIÓN** | **CANTIDAD** | **COSTO**  **UNITARIO($)** | **COSTO DE PARTIDA** |
| Pago de licencia(software) | 1 | $ 244.00 | $ 2,016.00 |
| Mantenimiento de software | 1 | - | $ 200.00 |
| Capacitación de empleados | 6 | $ 1,041.00 | $ 6,246.00 |
| Equipo | 1 | - | $ 1,000.00 |
| Mantenimiento de quipo anual | 1 | $ 50.00 | $ 600.00 |
| Pago anual de empleados | 6 | $ 304.17 | $ 21,900.24 |
| Pago anual de electricidad | 12 | $ 150.00 | $ 1,800.00 |
| Pago anual de Internet | 12 | $ 100.00 | $ 1,200.00 |
| Pago anual de agua | 12 | $ 50.00 | $ 600.00 |
| **VIDA ÚTIL** | - | - | **7 años** |
| **COSTO TOTAL** | - | - | **$ 35,562.24** |
| **INGRESOS ANUALES** | - | - | **$ 58,714.22** |
| **INGRESOS (PRÉSTAMO)** | - | - | **$ 50,000.00** |

**ANÁLISIS POR EL VALOR PRESENTE DE ALTERNATIVAS CON VIDAS DIFERENTES**

**Alternativa A:** “Contratar un ingeniero para la creación de un Software”

Tabla

Descripción generada automáticamente

**Para Alternativa B:** “Comprar un Software ya existente y funcional”

Tabla

Descripción generada automáticamente

**Para Alternativa C:** “Mejorar el método ya existente”

**Tabla

Descripción generada automáticamente**

**Para Alternativa D:** “Pagar una licencia de un software”

**Imagen que contiene Tabla

Descripción generada automáticamente**

**COMPARACION DE ALTERNATIVAS**

**Diagrama

Descripción generada automáticamente**

**NOTA:** Comparamos para periodos de tiempo iguales seleccionando el de menor tiempo, es decir la alternativa D con un tiempo de ciclo de 6 días.

**Se concluye que la alternativa que se debe elegir es la alternativa D ya que tiene un mayor valor presente neto con respecto a la alternativa A, B, y C o lo que es igual:**

**EVALUACIÓN DE ALTERNATIVAS MEDIANTE EL ANÁLISIS DEL VALOR ANUAL**

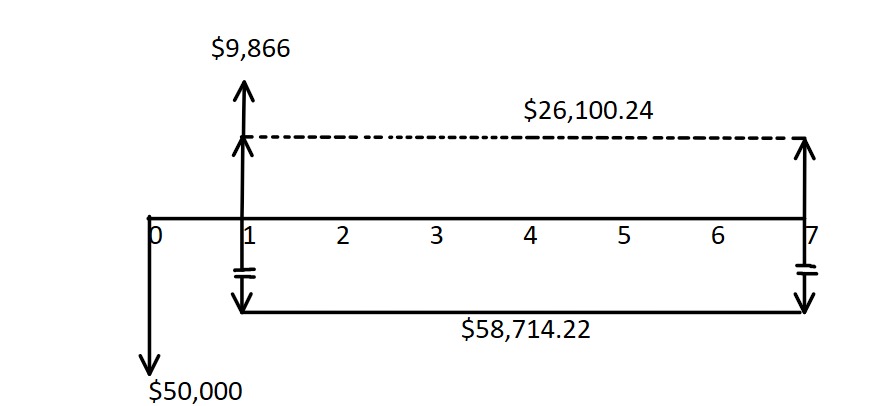
|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Concepto** | **Alternativas** | | | |
| **A($)** | **B($)** | **C($)** | **D($)** |
| Costo inicial primer año | 13,306.00 | 9,866.00 | 10,406.00 | 9,462.00 |
| Costo anual de operaciones | 25,500.24 | 25,500.24 | 25,500.24 | 25,500.24 |
| Ingresos iniciales | 50,000.00 | 50,000.00 | 50,000.00 | 50,000.00 |
| Ingresos anuales | 58,714.22 | 58,714.22 | 58,714.22 | 58,714.22 |
| Mantenimiento de equipo | 600.00 | 600.00 | 1,800.00 | 600.00 |
| Vida útil | 7 | 7 | 7 | 7 |

**Para Alternativa A:** “Contratar un ingeniero para la creación de un Software”

**Imagen que contiene Tabla

Descripción generada automáticamente**

**Para Alternativa B:** “Comprar un Software ya existente y funcional”

****

**Para Alternativa C:** “Mejorar el método ya existente”

**Imagen que contiene Gráfico

Descripción generada automáticamente**

**Para Alternativa D:** “Pagar una licencia de un software”

**Tabla

Descripción generada automáticamente**

**Dado que la alternativa D presenta un mayor valor anual neto es la que se debe elegir:**

**ANÁLISIS DE VARIAS ALTERNATIVAS A TRAVÉS DE LA TASA INTERNA DE RETORNO**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Actividad** | **Alternativas** | | | |
| **A($)** | **B($)** | **C($)** | **D($)** |
| Pago anual de electricidad | 1,800.00 | 1,800.00 | 1,800.00 | 1,800.00 |
| Pago anual de agua | 600.00 | 600.00 | 600.00 | 600.00 |
| Pago anual de internet | 1,200.00 | 1,200.00 | 1,200.00 | 1,200.00 |
| Pago anual de empleados | 21,900.24 | 21,900.24 | 21,900.24 | 21,900.24 |
| Mantenimiento | 600.00 | 600.00 | 1,800.00 | 600.00 |
| Equipo | 1,000.00 | 1,000.00 | 1,000.00 | 1,000.00 |
| Inversión primer año | 12,306.00 | 8,866.00 | 9,406.00 | 8,462.00 |
| Valor de rescate de equipo |  |  |  |  |

**Nota:** Se estima que los ingresos para cada propuesta son iguales ya que la empresa saco un préstamo y capitalizo sus utilidades.

**Propuesta A:** $50,000 en el año inicial, luego en el primer año capitalizo sus utilidades de $58,714.22.

**Propuesta B:** $50,000 en el año inicial, luego en el primer año capitalizo sus utilidades de $58,714.22.

**Propuesta C:** $50,000 en el año inicial, luego en el primer año capitalizo sus utilidades de $58,714.22.

**Propuesta D:** $50,000 en el año inicial, luego en el primer año capitalizo sus utilidades de $58,714.22.

TMAR de 11%.

1.Ordenar las alternativas en base al aumento de inversión de capital

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Propuestas** | **Inversión Primer año** | **Costos anuales** | **Valor de rescate** |
| Propuesta D ($) | 9,462.00 | 26,100.24 | 339.91 |
| Propuesta B ($) | 9,866.00 | 26,100.24 | 346.44 |
| Propuesta C ($) | 10,406.00 | 27,300.24 | 1,099.55 |
| Propuesta A ($) | 13,306.00 | 26,100.24 | 343.61 |

Para obtener el VP tanto de ingresos y egreso; utilizaremos la siguiente conversión:

* Factores requeridos para calcular VP

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Factores** | **Tasas de interés** | | | |
| **11%** | **20%** | **30%** | **40%** |
|  | 0.9009 | 0.8333 | 0.7692 | 0.7143 |
|  | 4.7122 | 3.6046 | 2.8021 | 2.2628 |
|  | 0.4817 | 0.2791 | 0.1594 | 0.0949 |

* Calculo de egresos

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Ecuación de egresos** | | **Tasas de interés** | | | |
| **11%** | **20%** | **30%** | **40%** |
| D |  | 131,513.87 | 101,965.61 | 80,413.65 | 65,818.33 |
| B |  | 131,877.83 | 102,302.26 | 80,724.41 | 66,106.91 |
| C |  | 132,364.32 | 102,752.24 | 81,139.78 | 66,492.63 |
| A |  | 134,976.93 | 105,168.81 | 83,370.46 |  |

* Calculo de ingresos

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Ecuación de ingresos** | | **Tasas de interés** | | | |
| **11%** | **20%** | **30%** | **40%** |
| D |  | 326,836.88 | 261,736.15 | 214,577.30 | 182,890.79 |
| B |  | 326,840.03 | 261,737.97 | 214,578.34 |  |
| C |  |  |  |  |  |
| A |  |  |  |  |  |

1. Establecer una alternativa base de comparación; **calculando 𝑇𝐼𝑅 para la primera alternativa, si**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Alter.** | **Egresos** | **Ingresos** | **Signo < ó >** | 𝑰 − 𝑬 | 𝑻𝑰𝑹 | **Criterio**  𝑇𝐼𝑅 ≥ 𝑇𝑀𝐴𝑅 | **Resultado** |
| **D** |  |  |  |  |  |  |  |
| 11% |  |  |  |  |  |  |  |
| 20% |  |  |  |  |
| 30% |  |  |  |  |
| 40% |  |  |  |  |
| **B** |  |  |  |  |  |  |  |
| 11% |  |  |  |  |  |  |  |
| 20% |  |  |  |  |
| 30% |  |  |  |  |
| 40% |  |  |  |  |
| **C** |  |  |  |  |  |  |  |
| 11% |  |  |  |  |  |  |  |
| 20% |  |  |  |  |
| 30% |  |  |  |  |
| 40% |  |  |  |  |
| **A** |  |  |  |  |  |  |  |
| 11% |  |  |  |  |  |  |  |
| 20% |  |  |  |  |  |  |  |
| 30% |  |  |  |  |  |  |  |
| 40% |  |  |  |  |  |  |  |

Interpolamos para determinar el valor verdadero de la tasa para alternativa D.

Interpolando tenemos:

1. EVALUAR LAS DIFERENCIAS DE FLUJOS DE EFECTIVOS INCREMENTALES ENTRE LAS ALTERNATIVAS, COMPARANDO EN PARES.

**ELABORACION DE FLUJOS DE EFECTIVOS**

ALTERNATIVA: D

|  |
| --- |
| C:\Users\USUARIO\Downloads\WhatsApp Image 2021-10-31 at 3.14.08 PM.jpeg |
|  |

ALTERNATIVA: B

|  |
| --- |
| C:\Users\USUARIO\Downloads\WhatsApp Image 2021-10-31 at 3.15.19 PM.jpeg |
|  |

ALTERNATIVA: C

|  |
| --- |
| C:\Users\USUARIO\Downloads\WhatsApp Image 2021-10-31 at 3.16.04 PM.jpeg |
|  |

ALTERNATIVA: A

|  |
| --- |
| C:\Users\USUARIO\Downloads\WhatsApp Image 2021-10-31 at 3.16.26 PM.jpeg |
|  |

**Valor de rescate implícito:**

**EVALUACION DE ALTERNATIVAS A TRAVEZ DE LA TECNICA DE**

**BENIFICIO / COSTO**

**Análisis incremental B/C de las propuestas para la empresa ferromundo**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **Alternativa D** | **Alternativa B** | **Alternativa C** | **Alternativa A** |
| **Costo inicial** | $ 9,462.00 | $ 9,866.00 | $ 10,406.00 | $ 13,306.00 |
| **Ingresos Anuales** | $ 58,714.22 | $ 58,714.22 | $ 58,714.22 | $ 58,714.22 |
| **Reducción de impuestos prediales** | $ 2,700.00 | $ 2,700.00 | $ 2,700.00 | $ 2,700.00 |
| **Impuestos Compartidos sobre las Ventas** | $ 33,650.48 | $ 33,650.48 | $ 33,650.48 | $ 33,650.48 |
| **VA de los costos totales** | $ 28,108.27 | $ 27,882.04 | $ 29,322.33 | $ 28,685.86 |
| **VA de los beneficios totales** | $ 81,414.22 | $ 86,114.22 | $ 91,414.2 | $ 95,064.7 |
| **B/C Conjunta** | 2.89 | 3.08 | 3.11 | 3.11 |
| **Alternativas comparadas** | D con NH | D con B | D con C | C con A |
| **Costos incrementales** | $ 28,108.27 | $ -226.23 | $ 1,214.6 | $ -636.5 |
| **Beneficios incrementales** | $ 81,414.22 | $ 4700 | $ 5,299.98 | $ 3,650.05 |
|  | 2.89 | -20.7 | 4.36 | -5.7 |
| **Se justifica el incremento?** | si | No | si | no |
| **Alternativa seleccionada** | D | D | C | C |

De los costos totales = costo inicial(A/P, 11%, 8) + A

De los costos totales = $13,3006(0.19432) + $26,100.24

= $28,685.86

De los costos totales = costo inicial(A/P, 11%, 9) + A

De los costos totales = $9,866(0.18060) + $26,100.24

= $27,882.04

De los costos totales = costo inicial(A/P, 11%, 8) + A

De los costos totales = $10,406(0.19432) + $27,300.24

= $29,322.33

De los costos totales = costo inicial(A/P, 11%, 7) + A

De los costos totales = $9462(0.21222) + $26,100.24

= $28,108.27

V beneficios = ingresos + reducción de impuestos predial + impuestos compartidos sobre ventas

V beneficios = $58,714.22+ $2,700.00+ $20,000

V beneficios = $95,064,7

**B/C Conjunta**

=

=

=

=

**ANEXOS**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| BALANCE GENERAL  FERRETERÍA FERRO MUNDO  BALANZA DE COMPROBACIÓN AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2020 | | |
| ACTIVOS |  |  |
| CORRIENTE |  | $490,296.26 |
| Efectivo y Equivalentes | $302,171.59 |  |
| Cuentas y Documentos por cobrar | $ 75,580.00 |  |
| Inventarios | $ 61,628.00 |  |
| Gastos pagados por Anticipado | $ 1,000.00 |  |
| Amortización de Gastos pagados por anticipado | -$ 83.33 |  |
| Accionista | $ 50,000.00 |  |
| NO CORRIENTE |  |  |
| Propiedad planta y Equipo |  | $208,791.67 |
| Terrenos | $ 60,000.00 |  |
| Edificaciones | $150,000.00 |  |
| Depreciación Acumulada | -$ 1,208.33 |  |
| ACTIVOS DIFERIDOS |  | $ 3,766.80 |
| Pagos a cuenta presente ejercicio | $ 3,766.80 |  |
| TOTAL ACTIVO |  | $702,854.73 |
| PASIVO Y PATRIMONIO |  |  |
| PASIVO CORRIENTE |  | $ 90,126.59 |
| Cuentas y documentos por pagar | $ 56,000.00 |  |
| Retenciones por pagar | $ 249.03 |  |
| Provisiones por pagar | $ 227.08 |  |
| Impuesto por pagar | $ 33,650.48 |  |
| PASIVO NO CORRIENTE |  | $ 48,101.38 |
| Préstamos a Largo Plazo | $ 48,101.38 |  |
| PATRIMONIO |  | $564,626.76 |
| Capital Social | $500,000.00 |  |
| Reserva legal | $ 5,912.54 |  |
| Utilidad presente ejercicio | $ 58,714.22 |  |
| TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO |  | $702,854.73 |

**DATOS SOBRE EL ESTADO ECONÓMICO DE LA EMPRESA**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| BALANZA AJUSTADA  FERRETERÍA FERRO MUNDO  BALANZA DE COMPROBACIÓN AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2020 | | |
| ACTIVOS |  |  |
| CORRIENTE |  | $503,668.26 |
| Efectivo y Equivalentes | $302,171.59 |  |
| Cuentas y Documentos por cobrar | $ 75,580.00 |  |
| Inventario | $ 75,000.00 |  |
| Gastos pagados por anticipación | $ 1,000.00 |  |
| Amortización Gastos pagados por Anticipado | -$ 83.33 |  |
| Accionistas | $ 50,000.00 |  |
| NO CORRIENTE |  |  |
| Propiedad planta y Equipo |  | $208,791.67 |
| Terrenos | $ 60,000.00 |  |
| Edificaciones | $150,000.00 |  |
| Depreciación Acumulada | -$ 1,208.33 |  |
| ACTIVOS DIFERIDOS |  | $ 3,766.80 |
| Pago a cuenta presente ejercicio | $ 3,766.80 |  |
| TOTAL ACTIVO |  | $716,226.73 |
| CUENTAS DE RESULTADO DEUDORAS |  | $157,863.16 |
| Compras | $140,000.00 |  |
| Gastos de Venta | $ 5,128.26 |  |
| Gastos de Administración | $ 10,956.20 |  |
| Gastos Financieros | $ 898.70 |  |
| Rebajas y devoluciones sobre venta | $ 880.00 |  |
| TOTAL ACTIVO, COSTOS Y GASTOS |  | **$874,089.89** |
| PASIVO Y PATRIMONIO |  |  |
| PASIVO CORRIENTE |  | $ 70,288.89 |
| Cuenta y documentos por pagar | $ 56,000.00 |  |
| Retenciones por pagar | $ 249.03 |  |
| Provisiones Laborales | $ 227.08 |  |
| Impuestos por pagar | $ 13,812.40 |  |
| PASIVO NO CORRIENTE |  | $ 48,101.38 |
| Prestamos Largo Plazo | $ 48,101.38 |  |
| PATRIMONIO |  | $500,000.00 |
| Capital Social | $500,000.00 |  |
| TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO |  | $618,389.89 |
| CUENTAS DE RESULTADO ACREEDORAS |  | $255,700.00 |
| Rebajas y devoluciones sobre compra | $ 2,700.00 |  |
| Ventas | $252,000.00 |  |
| Otros ingresos | $ 1,000.00 |  |
| TOTAL PASIVO, PATRIMONIO E INGRESOS |  | **$874,089.89** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ESTADO DE RESULTADO  FERRETERÍA FERRO MUNDO  ESTADO DE RESULTADO DEL 01 DE NOVIEMBRE AL 31 DE DICIEMBRE 2020 | | | |
| Ventas |  |  | $252,000.00 |
| (-) Rebajas y devoluciones sobre venta |  |  | -$ 880.00 |
| Ventas Netas |  |  | $252,120.00 |
| (-) Costo de Ventas |  |  | $150,672.00 |
| Inventario Inicial |  | $ 75,000.00 |  |
| (+) Compras | $140,000.00 |  |  |
| (-) Rebajas y devoluciones s/compra | -$ 2,700.00 |  |  |
| Compras netas |  | $137,300.00 |  |
| Mercadería disponible |  | $212,300.00 |  |
| (-)Inventario final |  | $ 61,628.00 |  |
| Utilidad Bruta |  |  | $100,448.00 |
| (-) Gastos de Operación |  |  | $ 16,983.16 |
| Gastos de Ventas | $ 5,128.26 |  |  |
| Gastos de Administración | $ 10,956.20 |  |  |
| Gastos Financieros | $ 898.70 |  |  |
| UTILIDAD BRUTA DE OPERACIÓN |  |  | $ 83,464.00 |
| Otros Ingresos (gastos) |  |  | $ 1,000.00 |
| (+) Otros Ingresos |  | $ 1,000.00 |  |
| (-) Gastos no deducibles |  | $ - |  |
| Utilidad antes de Reserva e impuesto |  |  | $ 84,464.84 |
| (-) Reserva legal |  |  | $ 5,912.54 |
| Utilidad antes de impuesto |  |  | $ 78,552.30 |
| (-) Impuesto sobre la renta |  |  | $ 19,838.08 |
| Utilidad del ejercicio |  |  | **$ 58,714.22** |